

GEIGER Impulse

Newsletter worldwide 01/2015



**L'alliance GEIGER-Loxone...
...et la protection solaire
se met à penser**



L'alliance GEIGER – Loxone

Interview avec les deux directeurs



« Rénover intelligent »

Automatisation avec le moteur
SOLIDline AIR de GEIGER



Smart Home Ready

Moteurs et télécommandes avec
la technologie GEIGER AIR



« Je pense donc je suis une protection solaire GEIGER / Loxone »

Avec leur alliance, GEIGER et Loxone veulent donner une toute nouvelle direction à l'automatisation du bâtiment. Le directeur général de GEIGER, Dr Marc Natusch, et celui de Loxone, Martin Öller, expliquent ce que cette alliance représente pour les deux sociétés, l'industrie et leurs clients.

Loxone et GEIGER sont innovateurs, dans certains domaines même « trendsetters ». Est-ce la base de votre alliance?

Marc Natusch (N): Oui, mais pas seulement. En plus d'une énorme force d'innovation nos deux Sociétés présentent de nombreux parallèles. En tant que PME indépendantes et solides, nous favorisons les voies décisionnelles courtes et poursuivons une stratégie d'entreprise à long terme. Cependant, la base est principalement notre volonté commune de donner à l'automatisation du bâtiment une direction nouvelle. Pour GEIGER c'est l'étape la plus importante depuis le Millénaire: nous nous lançons dans la protection solaire intelligente.

Martin Öller (Ö): La combinaison de la technologie de manœuvre GEIGER et notre solution Smart Home basée sur le Miniserver permet des solutions uniques au monde et annonce l'avenir de la protection solaire intelligente dans les habitations privées.

Quels en sont les avantages pour vos clients?

N: Nous intégrons nos moteurs dans le système Smart Home actuellement le plus prospère sur le marché. Le produit de protection solaire devient un produit technologique. Nos clients bénéficient d'une solution indépendante qui couvre toutes les fonctions du bâtiment et qui propose des interfaces ouvertes sur d'autres systèmes. Avec Loxone et GEIGER, la protection solaire se met à penser.

Ö: Les avantages sont d'ordre économique également: consommation d'énergie réduite pour le chauffage et la climatisation, plus de sécurité en cas d'incendie et confort accru. Les partenaires de la protection solaire peuvent ainsi profiter des débouchés Smart Home avec Loxone. Nous proposons un service d'assistance et de formation technique afin d'en faciliter l'accès aux revendeurs spécialisés.

Quels sont les produits disponibles à l'avenir sur le marché?

N: Nous allons lancer ensemble le moteur tubulaire SOLIDline-AIR et le moteur pour B.S.O. GJ56-AIR. Grâce à la technologie AIR, les deux moteurs disposent de la radio bidirectionnelle et de l'intelligence Smart Home de Loxone.



Le directeur de GEIGER, Dr Marc Natusch, et le Directeur de Loxone, Martin Öller, se félicitent de la nouvelle Alliance entre leurs deux Sociétés.

Ö: Le moteur est équipé de la technologie sans fil qui garantit une longue portée, un système radio fiable et une mise en service sans problème. Le moteur est intégrable à tout moment dans la Smart Home de Loxone. D'autres produits sont en cours de développement.

Comment concevez-vous l'automatisation du bâtiment de l'avenir?

N: Notre but est clair: continuer à développer la protection solaire pour en faire un contrôleur automatisé de lumière et d'énergie. La protection solaire devient ainsi un facteur de bien-être dans la maison et, en tant que système d'assistance, procure à l'utilisateur plus de temps libre et de tranquillité d'esprit. Et cela, à des prix aussi bas que les systèmes de BUS ne peuvent rivaliser.

Ö: Dans les habitations privées, la protection solaire est connectée avec l'éclairage, le chauffage, l'alarme, etc. – contrôlée et automatisée avec la plus grande précision par une solution centrale. C'est déjà ce que propose la Smart Home de Loxone. Avec GEIGER, nous allons poursuivre notre rôle de précurseur dans le contrôle et l'automatisation de la protection solaire.



Basecamp de Loxone
Kollerschlag, Haute-Autriche

■ Présentation

Loxone, notre partenaire de l'Alliance

Loxone, fondée en 2009, a révolutionné durablement avec son Miniserver de couleur verte le marché de la maison intelligente et est aujourd'hui leader avec plus de 33.000 Smart Homes. À ses débuts, il y a six ans, les systèmes de bus complexes et coûteux dominaient encore complètement le marché. Convaincus de pouvoir réaliser une solution plus simple

et moins chère, les deux dirigeants et fondateurs de Loxone – Martin Öller et Thomas Moser – ont développé la solution Smart Home basée sur le Miniserver. Loxone dont le siège est à Kollerschlag en Haute-Autriche compte aujourd'hui plus de 250 employés sur 12 sites et fait partie des entreprises à la plus forte croissance dans ce secteur.

« Rénover intelligent »

Le propriétaire Robert W. a équipé 9 volets et 1 store banne avec les moteurs SOLIDline AIR de GEIGER dans sa maison en Bavière. Il a automatisé sa protection solaire avec le Miniserver de Loxone et peut la faire fonctionner aussi manuellement en utilisant soit sa télécommande soit l'application Loxone. Il nous a fait part de ses impressions:

« Je ferais mieux de commencer au moment de l'installation. Un travail soigné ! avec le système radio pas de câble à poser, un montage facile et rapide. Et avec la technologie de maillage, les signaux radio passent sans problèmes même avec de gros murs en béton. »



Contrôlez toutes les fonctions de votre Smart Home via PC, tablette ou smartphone, avec app gratuite.

Ensuite la configuration a été faite avec le Miniserver. Les volets roulants ont été répartis en groupes et des fonctions bien précises leurs ont été assignées. La fonction « bonne nuit » par exemple déclenche la fermeture de tous les volets et la rétraction du store banne. Toutes les lumières s'éteignent et les appareils en veille sont coupés du secteur. « Une solution géniale ! » nous assure le propriétaire. « On peut maintenant être sûr que la lumière ne reste pas allumée toute la nuit à la cave. »

Robert W.: « Avec l'automatisation de notre protection solaire, la température intérieure est restée très agréable même en juillet où pourtant des records de chaleurs ont été battus. »



Scénarios lumineux: lumière intense à la cuisine, lumière diffuse pour soirée romantique. À vous de choisir. Il suffit d'appuyer sur une touche. Des bandes LED cachées sous des moulures décoratives vous permettent de savourer l'ambiance recherchée.

En s'appuyant sur les coordonnées GPS et le service météorologique le Miniserver contrôle automatiquement la protection solaire de Robert W. « Le matin, les fenêtres tournées vers l'est sont ombragées et l'après-midi celles orientées à l'ouest. La famille et toutes nos plantes ont



Gestion de la lumière automatique: basé sur les coordonnées GPS, l'orientation des fenêtres et les données météorologiques locales.

ainsi suffisamment de lumière ! », nous rassure Robert W. avec un clin d'œil.

« Ce que ma femme préfère, c'est la protection visuelle automatique qui se déclenche automatiquement au crépuscule, un confort optimal dont elle ne voudrait plus se passer. » En automne Robert W. veut monter des soupapes de chauffage et faire de vraies économies d'énergie en connectant chauffage et protection solaire.



Le Miniserver Go de Loxone est le cœur de la Smart Home.

Double sécurité



La sécurité est un thème majeur lorsqu'on parle de Smart Home. Qu'il s'agisse d'assurer la sécurité des personnes ou des biens, la protection solaire joue ici un rôle prépondérant.

Les détecteurs de fumée sont devenus obligatoires mais que se passe-t-il vraiment en cas d'incendie ? À part un bruit assourdissant – pas grand-chose.

Dans une Smart Home le signal acoustique est relié à des fonctions supplémentaires: la lumière s'allume, les volets s'ouvrent et un appel d'alarme est lancé. Automatiquement!

Pour vous protéger contre les cambrioleurs, le détecteur de présence adopte les fonctions du système d'alarme. En cas d'intrusion, l'alarme se déclenche. Tous les éléments de protection solaires s'ouvrent, la lumière s'allume et la sirène retentit. La maison devient « transparente » et le cambrioleur a déjà pris la fuite.

GEIGER est présent là où le soleil brille

Avec près de 1150 heures de soleil par an à Berlin, l'Allemagne n'a pas à redouter la comparaison européenne. Oslo et Bruxelles comptent environ 1.000 heures de soleil par an et il fait bon vivre à Rome et Lisbonne avec plus de 1.600 heures d'ensoleillement. Dans des régions comme Abu Dhabi ou les États américains de l'Arizona et du Texas où le soleil brille plus de 4.000 heures dans l'année, les exigences et les besoins au niveau de la protection solaire sont particulièrement élevés.

Nous avons donc ici un sujet mondial qui nous concerne tous et que GEIGER, avec sa longue expérience dans ce domaine, connaît particulièrement bien. Nos produits, adaptés aux besoins spécifiques locaux, sont opérationnels dans de nombreuses régions du monde. Ceci explique aussi le fort taux d'exportations qui, chez GEIGER dépasse les 52%.

« Les échanges avec les clients dans les différents pays nous montre qu'il n'y a pas que les compétences techniques et le savoir-faire qui jouent mais aussi la performance globale ainsi qu'une présence fiable et efficace au niveau service. » affirme Dr Marc Natusch. Sans oublier un autre point majeur valable pour tous les pays: le rapport de qualité GEIGER de plus de 99,9x%. Si, quand bien même un problème survenait, celui-ci est réglé immédiatement sur place par notre équipe de techniciens spécialisés.

« Dans ce contexte, Loxone est pour nous le partenaire idéal. » ajoute le Directeur de GEIGER, Dr Natusch.

« Avec un taux d'exportations de 72% et huit filiales en Europe et aux États-Unis Loxone fait preuve d'une présence forte sur le marché international. »



■ Compte rendu R+T 2015, Stuttgart

Succès grâce à l'innovation

Un salon ne peut mieux commencer: le prix de l'innovation R+T 2015 a été décerné cette année au moteur pour B.S.O. INNoline de GEIGER qui a suscité un vif intérêt tant auprès du public de professionnels que de la presse.

En plus des nouveaux moteurs électriques pour screens Zip et volets roulants, GEIGER a également présenté une large gamme de moteurs pour B.S.O. équipés de nouvelles commandes – qui ont tous trouvé un large écho auprès des nombreux visiteurs sur notre stand.

Le nouveau concept de stand – avec espace VIP sur la mezzanine – a été très remarqué, faisant l'unanimité tout comme la soirée GEIGER qui accueillait plus de 150 clients dans une atmosphère festive et conviviale.

Le Salon a été une réussite fantastique pour GEIGER qui tient à remercier ici tous les visiteurs et espère avoir le plaisir de les accueillir à nouveau sur son stand lors de la R+T 2018.

Quatre semaines plus tard, une équipe GEIGER était à Shanghai pour la R+T Asia. Sur le stand du Pavillon Allemand, les clients pouvaient s'informer sur les produits et innovations GEIGER.

La R+T Turkey a lieu en novembre 2015 et GEIGER y présente également ses produits.



Service et assistance par plus de 30 collaborateurs.



Le nouveau concept du stand GEIGER a fait l'unanimité.

GEIGER ProductNews

01/2015

■ Thème principal: Smart Home Ready

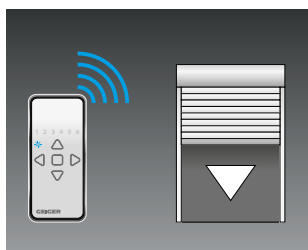
Présentation produit: GEIGER AIR

Fonctionnement classique ou intégré dans l'automatisation Smart Home: les nouveaux produits GEIGER AIR sont un investissement sûr dans la protection solaire de l'avenir.

Les moteurs peuvent être programmés et utilisés de façon tout à fait classique avec des télécommandes portables ou murales. Si toutefois l'utilisateur décidait d'automatiser sa maison et sa protection solaire, les moteurs GEIGER AIR peuvent être à tout moment intégrés dans le système Smart Home. «Loxone Smart Home Ready» signifie que les produits GEIGER AIR peuvent être intégrés à tout moment, même ultérieurement dans le système Loxone Smart Home et ainsi contrôlés de façon intelligente et automatique.

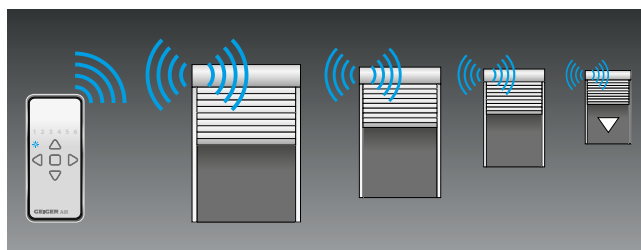
Point fort: la radio bidirectionnelle

Les nouveaux produits GEIGER Air fonctionnent avec le système radio AIR innovant de Loxone. Ce système est bidirectionnel avec la technologie de maillage qui permet aux produits Air d'étendre leurs rayons d'action, chaque produit Air pouvant ainsi envoyer et recevoir des ordres. Les contraintes au niveau de



Réseau radio unidirectionnel

la construction (murs ou plafonds en béton) sont ainsi éliminées. La communication GEIGER AIR utilise IPsec pour le cryptage du trafic IP.



GEIGER AIR: bidirectionnel avec technologie maillée

Smart Home: les avantages clients

La Smart Home reconnaît automatiquement différentes situations comme l'absence des habitants, la température, la météo, un incendie, une intrusion, le lever et coucher du soleil etc. Elle sait alors s'adapter en conséquence afin de rendre votre habitat entièrement intelligent.

La nuit, la lumière sur votre chemin allant au réfrigérateur s'allume automatiquement et le matin les volets s'ouvrent pour vous réveiller en lumière et en douceur.

En cas d'absence, la Smart Home ne reste pas inactive: mettre les appareils en veille, diminuer la température, enclencher l'alarme en cas d'intrusion ou d'incendie, baisser les volets en cas de fortes chaleurs et bien plus.

Elle permet de faire des économies d'énergie en baissant par exemple la température et en éteignant automatiquement dans les pièces qui ne sont plus

occupées après un certain temps. En utilisant le Miniserver de LOXONE, la Smart Home entière peut être pilotée par smartphone, tablette ou ordinateur, même si le propriétaire n'est pas chez lui.



Les produits GEIGER AIR

GEIGER mise sur son emplacement en Allemagne: tous les produits GEIGER sont entièrement développés et fabriqués en Allemagne. Cet état de chose nous offre une combinaison optimale interactive entre les services de recherche et de développement, les procédés de fabrication et la qualité de gestion.

Nos clients en bénéficient largement sur les points suivants:

- Fonctionnement silencieux de nos moteurs
- Faible consommation d'énergie, un atout majeur à l'heure actuelle
- Le moteur ne chauffe que très lentement ce qui augmente sa durée de fonctionnement

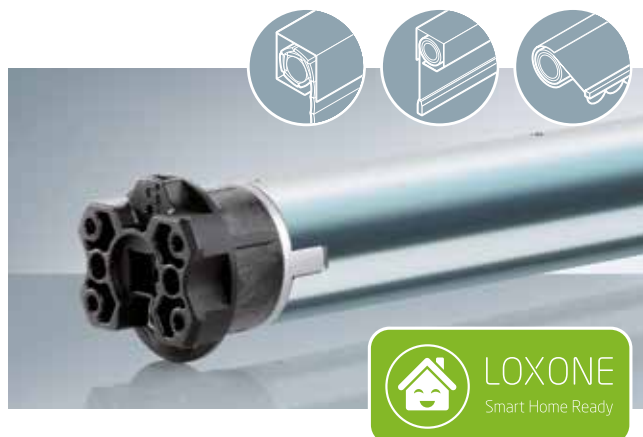


Les moteurs SOLIDline AIR de GEIGER

Les moteurs SOLIDline sont maintenant Smart Home Ready.

Le SOLIDline AIR de GEIGER répond à toutes les exigences du marché de façon très spéciale:

- Mise en service avec Plug & Play
- Alternative: mise en service par positionnement manuel
- Fonctionnement en parallèle
- Protection antigel
- Compensation de la longueur
- Disponible avec 10, 20, 30, 40 et 50 Nm
- Accessoires (paliers, tubes et embouts)



Les moteurs GJ56.. AIR de GEIGER

Le moteur pour B.S.O. GJ56.. avec système de radio bidirectionnel sera livrable dès 2016.

Le GJ56.. AIR de GEIGER fonctionne sans récepteur radio extérieur ce qui réduit les travaux d'installation et de câblage. Les caractéristiques du produit sont identiques à celles du moteur électronique, vendu à ce jour à des millions d'exemplaires dans le monde.

- Bouton champignon pour arrêt de sécurité
- Bouton champignon possible point de référence pour le réglage de la longueur des bandes
- Arrêt sur couple dynamique
- Raccordement en parallèle
- Démarrage en 100 ms environ
- Disponible avec 6, 10 et 20 Nm



Télécommandes portables et murales LC AIR de GEIGER

Les télécommandes de la série LC sont les éléments clés de la commande classique.

La nouvelle télécommande Design LC de GEIGER allie esthétique et fonctionnalité tout en valorisant l'optique tendance du produit de protection solaire par rapport à son aspect fonctionnel.

- Design élégant et moderne
- Télécommande avec support magnétique
- Affichage optique et fonction de retour tactile avec LED
- Souplesse des touches
- Finition haut de gamme, surface brillante laquée

